

# **ENTREPRENDRE : MISSION POSSIBLE**

## **> ILS ONT ACCEPTÉ LA MISSION**

20 portraits de diplômés  
entrepreneurs



- 1- Xavier Alves
- 2- Baptiste Brejon
- 3- Paul Cornillon
- 4- Claire Felix
- 5- Jérôme Hirtzlin
- 6- Laurent de la Clergerie
- 7- Guillaume Mouzet
- 8- Hugo Lucas
- 9- Sara Aural
- 10- Philippe Portail
- 11- Arnaud Bakoto
- 12- Olivier Choulet
- 13- Hervé Seux
- 14- Frédéric Carencotte
- 15- Antony Ruiz
- 16- Alexandre Hiver
- 17- Véronique Torner
- 18- Samuel Stremsdoerfer
- 19- Jonathan Richer
- 20- Nicolas Gillotin



## AGENT : Xavier Alves

Chimie - génie des procédés 2013

Fonction : Co-gérant

Entreprise : Pototam

Ville : Montbrison

Secteur d'activité : cosmétique



**Il y a toujours une bonne raison  
de ne pas faire les choses.**

### PARCOURS

J'étais en formation Chimie - génie des procédés à CPE Lyon et avais choisi la majeure formulation en dernière année. À la fin de celle-ci, mon projet de fin d'étude a été non pas un stage, mais l'intégration de la filière Ingénieur Entreprendre de l'INSA, un cycle destiné à préparer les étudiants à l'entrepreneuriat en portant et lançant leur propre projet durant 6 mois. C'est donc ce que j'ai fait, avec un projet de marque de soins cosmétiques à destination des jeunes adultes.

À la fin de ce projet, j'ai fait le choix malgré tout d'acquérir de l'expérience en entreprise en travaillant durant 6 ans en temps qu'ingénieur R&D dans un groupe industriel produisant des ingrédients pour l'industrie cosmétique.

En 2020, j'ai quitté cette entreprise pour me lancer à mon compte. Avec ma femme et associée, nous avons créé Pototam : une marque saine, naturelle et écologique, en accord avec nos convictions personnelles et avec la vision que nous avons des cosmétiques pour les tout petits notamment.

### PRODUIT - SERVICE

Pototam, c'est avant-tout une aventure de parents qui souhaitent le meilleur pour leurs enfants. C'est ainsi que nous avons créé les soins que nous aurions nous-mêmes souhaité voir dans les rayons des magasins pour nos enfants :

- Des formules ultra-minimalistes, avec maximum 7 ou 8 ingrédients.
- Aucun ingrédient superflu ni controversé. Nos formules sans eau nous permettent de nous affranchir des conservateurs, tensio-actifs, agents de texture, etc. Nous supprimons finalement tout ce qui n'est pas utile pour la peau d'un bébé.
- Pas de parfum ni d'huile essentielle dans nos soins bébé.
- Des ingrédients 100% naturels et certifiés biologiques.

Tous ces soins sont disponibles via notre site internet, ainsi que dans certaines pharmacies et Biocoop.

### ENTREPRISE



> Date de création :

**2020**



> Nombre de personnes :

**2**

> Détail de l'activité :

Fabrication et vente de soins à destinations des bébés, enfants et de leur maman.

> Stratégie :

Proposer des soins ultra-cleans et minimalistes au plus grand nombre à travers 2 réseaux de distribution : le e-commerce et la pharmacie.

### ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur en 2025, encore plus que par le passé, c'est faire preuve de vision et de flexibilité. Le marché et les tendances changent extrêmement rapidement, au gré d'éléments extérieurs indépendants de notre volonté et qui rebattent les cartes régulièrement (politiques, sociaux, environnementaux), le tout relayé par des réseaux sociaux omniprésents et par lesquels il est souvent primordial de passer. Le digital et l'IA prennent par ailleurs de plus en plus de place, ce sont des outils qu'il est indispensable de maîtriser pour obtenir un avantage concurrentiel certain. Il convient toutefois à mon sens de rester aussi connecté aux autres et à notre environnement pour créer un projet qui soit pérenne et durable.



# AGENT : Baptiste Brejon

Sciences du numérique 2020

Fonction : CEO et Président

Entreprise : Glaaster

Ville : Lyon

Secteur d'activité : santé et IA



**Entreprendre sans vraiment  
savoir ce que c'était.  
Découvrir que c'est la meilleure  
des expériences.**

## PARCOURS

Ingénieur en sciences du numérique, diplômé de CPE Lyon, j'ai complété ma formation par un Mastère Spécialisé en entrepreneuriat à l'emlyon.

Je débute chez Intel à Munich en tant qu'ingénieur développement Python, où je participe à la conception du premier modem 5G et développe des outils d'automatisation.

Je poursuis comme consultant innovation chez VICAT, explorant les débouchés d'un nouveau matériau issu du CO<sub>2</sub>.

Après 2 ans en tant que chef de projet chez ESKER, je me lance dans l'aventure entrepreneuriale avec un ancien camarade de promotion.

Ce parcours témoigne de mon goût pour l'innovation et les technologies, au service d'usages concrets.

## PRODUIT - SERVICE

Glaaster développe des solutions d'accessibilité personnalisées pour répondre aux besoins spécifiques de chaque utilisateur.

La plateforme combine technologies innovantes, interfaces adaptées et accompagnement sur mesure pour permettre à chacun, quels que soient ses handicaps ou ses besoins particuliers, d'accéder facilement aux outils numériques, aux services en ligne et aux espaces physiques.

En s'appuyant sur sa collaboration avec le Centre de Recherche en Neurosciences de Lyon, Glaaster est avant tout une entreprise centrée sur la recherche.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

C'est innover dans un monde en mutation rapide. Il n'a jamais été aussi simple de se lancer. Quelle que soit l'idée, la seule chose qui compte reste l'exécution. Et surtout, entourez-vous !

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2023**



> Nombre de personnes :

**8**

> Détail de l'activité :

Glaaster développe une IA à destination des personnes atteintes de troubles dys pour les aider à lire.

> Stratégie :

Glaaster veut devenir la référence mondiale de l'accessibilité en fonction des problèmes spécifiques de chacun.



## AGENT : Paul Cornillon

Chimie - génie des procédés 1991

Fonction : Chief R&D Officer

Entreprise : PlanetDairy ApS

Ville : Aarhus (Danemark)

Secteur d'activité : agro-alimentaire

planet  
dairy

**Rien n'est impossible.**

## PARCOURS

Je suis un leader en R&D, Qualité, et Innovation avec plus de 30 ans d'expérience en Sciences et Technologies. Je possède une solide expertise technique dans les secteurs de l'alimentaire et des produits laitiers en particulier, ainsi qu'une compréhension approfondie de la relation structure-fonction des ingrédients et de leurs interactions dans les aliments.

Mon expertise a été acquise à la fois dans le milieu universitaire au cours d'un post-doc à l'Université de Californie à Davis et en tant que professeur à Purdue University, et dans l'industrie, à travers différents postes de direction en R&D et Qualité au sein d'entreprises d'agro-alimentaire (Danone, Arla Foods, General Mills), de fournisseurs d'ingrédients (Tate & Lyle) et d'équipements analytiques (Foss).

En 2022, j'ai fondé EazyInno qui me permet d'être consultant pour aider des entreprises qui veulent s'améliorer en innovation, et j'ai co-fondé PlanetDairy avec deux anciens collègues.

Je suis membre du conseil d'administration du Food & Bio Cluster Denmark, l'un des principaux pôles d'innovation européens dans le domaine de l'alimentaire et des biosolutions.

## PRODUIT - SERVICE

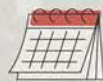
Nos produits laitiers (fromages, lait, yaourts...) sont des produits hybrides combinant des ingrédients laitiers avec des plantes. Ils ont les mêmes propriétés organoleptiques que leurs homologues 100% laitiers. Ils ont un profil nutritionnel équilibré et sont offerts au même prix que leurs homologues. La vraie différence est que nos produits ont une empreinte carbone plus faible. Typiquement, 40-50% de CO2 en moins pour les fromages, 10-25% pour les laits et yaourts.

Dans un deuxième temps, nos produits seront fabriqués à base d'ingrédients obtenus par la fermentation de précision. Cette technologie permet la fabrication de protéines ou de matière grasse grâce à des microorganismes sélectionnés spécifiquement. Cela nous permettra de réduire l'empreinte carbone de nos produits de 80-90%.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Le métier d'entrepreneur est très varié, demande beaucoup d'investissement et de temps, et nécessite une capacité à gérer ses émotions (positives et négatives). Mais c'est un métier passionnant, qui permet de s'épanouir dans beaucoup de domaines et offre des opportunités de collaboration et de networking incroyables. Il est fait pour les personnes qui "veulent changer le monde", qui n'ont pas peur de l'incertitude, et qui attendent que chaque jour soit différent.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2022**



> Nombre de personnes :

**8**

> Détail de l'activité :

PlanetDairy commercialise des produits laitiers à empreinte carbone réduite grâce à l'addition d'ingrédients de plantes.

> Stratégie :

Nos produits (fromages, lait, yaourts...) sont vendus en retail et en B2B (HORECA, grands acteurs alimentaires).



# AGENT : Claire Felix

Chimie - génie des procédés 2016

Fonction : Dirigeante

Entreprise : BILOBA Carbone

Ville : Saint-Etienne

Secteur d'activité : ingénierie en environnement



**Sky is (not the only) limit.**

## PARCOURS

Ingénieure chimiste spécialisée en formulation, j'ai d'abord travaillé en laboratoire sur le développement de formules de peintures anti-corrosives chez AkzoNobel en Angleterre (année de césure). Après 6 mois sur la formulation de liants bitumineux chez COLAS, j'ai travaillé durant 3 ans chez SEQENS. Je formulais, en laboratoire, des additifs pour lubrifiants industriels (liquides ou graisses pour les machines-outils principalement).

Après 5 ans dans l'industrie, mon constat a été sans appel : nos industries structurent notre société. Pourtant, elles sont fortement dépendantes des énergies fossiles (qui sont des ressources limitées) et contribuent à leur propre vulnérabilité en émettant de fortes quantités de gaz à effet de serre. Pour pérenniser leurs activités si essentielles à notre société, il est impératif d'adapter leurs processus et d'opérer leur transition. Mieux vaut anticiper que subir !

Convaincue du changement à opérer pour relever le défi environnemental, je donne du sens à mon temps de travail en épaulant les structures vers des modèles plus durables : c'est ainsi que j'ai fondé BILOBA Carbone.

## PRODUIT - SERVICE

La mission de BILOBA Carbone : accompagner les organisations à rendre leur modèle d'activité plus robuste face aux changements environnementaux en cours et à venir.

Épauler les organisations dans leur transition bas carbone, cela signifie :

- Inspirer : s'émerveiller comme base essentielle de la transition.

Interventions en écoles et universités, animation de ciné-débats.

- Sensibiliser : le savoir, c'est le pouvoir

Organisation de journées de sensibilisation en entreprise, ateliers de team-building sur les enjeux environnementaux, conférences interactives.

- Accompagnement dans la décarbonation des activités (méthode Bilan Carbone®)

Diagnostics carbone, calculs des émissions GES sur une année, co-construction de plans de transition engageants, mais réalistes.

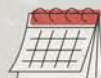
## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Entreprendre est selon moi un défi aussi bien professionnel que personnel.

C'est être technique et le rester. C'est reconnaître ses compétences et ses manques pour déléguer/recommander, finalement, c'est savoir travailler en équipe (je suis rarement seule sur mes projets !). Mais c'est aussi savoir faire le point régulièrement sur soi, ses envies, les missions qui nous font rêver (et les autres). C'est garder le cap dans les phases difficiles.

Enfin, ce qui me plaît le plus : apprendre constamment, tenir de multiples casquettes à la fois et sortir de sa zone de confort, souvent !

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2022**



> Nombre de personnes :

**1**

> Détail de l'activité :

Accompagnement des organisations dans leur transition écologique.

Prise de recul, diagnostic, plan de transition.

> Stratégie :

Réduire les coûts de son adaptation en anticipant les risques et faire sa part en atténuant ses émissions !



# AGENT : Jérôme Hirtzlin

Chimie - génie des procédés 2011

Fonction : Co-fondateur

Entreprises : Altogen et Nodarius

Ville : Mulhouse

Secteur d'activité :

biotechnologies et thérapies  
innovantes

ALT<sup>o</sup>GEN  
by Efor

**Le grand chêne, avant d'être un  
grand chêne était un petit gland.**

## PARCOURS

Ingénieur CPE Lyon 2011, spécialisation sciences du vivant et santé.

J'ai effectué ma césure dans l'industrie pharmaceutique, chez Roche à Bâle et mon Projet de Fin d'Études au CEA.

J'ai ensuite obtenu un Master Entrepreneurat et gestion des petites et moyennes organisations (EMPMO), à Lyon 3.

Après avoir travaillé pendant 1 an dans le secteur du financement des entreprises sur Lyon, j'ai été embauché par une société de conseil en tant qu'ingénieur d'affaire. J'ai démissionné de mon CDI en Suisse pour entreprendre en France, sans bénéficier du chômage ! J'ai alors créé ALTOGEN en 2016 et le groupe NODARIUS, avec 2 associés. Nous avons vendu nos sociétés au groupe EFOR, en 2023, après 7 années de développement et l'atteinte d'un chiffre d'affaire de 40M d'euros.

## PRODUIT - SERVICE

Je conseillais des sites de production de principes actifs en chimie et biotechnologies, dans le domaine pharmaceutique, sur la Suisse, l'Île de France, la Normandie et l'Est de la France, pour des sites de taille très variée, de la start-up à la multinationale.

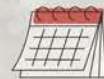
En 2023, le groupe NODARIUS a été vendu à EFOR, société de conseil qui compte, aujourd'hui, environ 3000 salariés.

Je suis actuellement membre du conseil de surveillance et du CODIR du groupe EFOR et porteur du projet BAT36 à Mulhouse, un projet d'écosystème visant à accueillir des entreprises locales avec mise à disposition de bureaux, d'espaces communs et de salles de réunion. Actuellement, j'investis et j'accompagne des start-ups et sociétés innovantes du secteur de la santé, dans le domaine de la thérapie cellulaire et la robotique médicale.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Comprendre le monde dans lequel on vit, comment il évolue et comment le rendre meilleur !

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2016**



> Nombre de  
personnes :

**450**

> Détail de l'activité :

Conseil opérationnel aux industries de la santé sur les problématiques : industrielles, qualité, réglementaire et gestion de projet.

> Stratégies:

Développement organique en France, Suisse, Allemagne, Belgique et croissance externe à l'international.



# AGENT : Laurent de la Clergerie

Sciences du numérique 1994

Fonction : Président du Directoire

Entreprise : LDLC

Ville: Lyon

Secteur d'activité : commerce  
informatique et high-tech

GRUPE  
**LDLC**

**On peut s'endormir sur ses idées,  
mais on ne doit pas se réveiller  
sans rien avoir tenté...**

## PARCOURS

Ingénieur CPE Lyon en électronique et diplômé en sciences économiques, je fonde LDLC.com à Lyon en 1996. Visionnaire et passionné, je lance l'un des premiers sites e-commerce français, à une époque où Internet en est à ses débuts.

Vingt-neuf ans plus tard, LDLC.com est devenu un acteur incontournable du e-commerce informatique et high-tech en France.

Président-fondateur du Groupe LDLC, je dirige aujourd'hui une entreprise forte de 15 enseignes, 8 sites marchands, plus de 100 boutiques et près de 1100 collaborateurs, pour un chiffre d'affaires de 534,5 millions d'euros.

Convaincu qu'une entreprise performante passe par le bien-être de ses équipes, je défends, depuis plusieurs années, un management libéré, fondé sur la confiance, l'autonomie et le plaisir au travail.

En 2021, je mets en place la semaine de 4 jours, sans réduction de salaire, pour tous les salariés.

## PRODUIT - SERVICE

Le Groupe LDLC propose une large gamme de produits high-tech et informatiques : ordinateurs, composants, périphériques, accessoires, objets connectés, mais aussi équipements pour gamers, professionnels et établissements scolaires.

Il possède également une enseigne spécialisée en puériculture (L'Armoire de Bébé).

Côté services, LDLC assure le montage de PC sur mesure, l'assistance technique, la livraison à domicile ou en boutique, ainsi qu'un service client reconnu pour sa qualité.

Le Groupe accompagne aussi les entreprises et collectivités dans leurs projets IT via LDLC.pro, et forme les talents de demain grâce à l'École LDLC.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur en 2025, c'est innover sans jamais perdre de vue l'humain. C'est créer de la valeur, mais aussi du sens. C'est croire qu'une entreprise peut grandir en misant sur la confiance, la liberté, l'écoute. C'est avoir le courage d'oser, de bousculer les normes, d'assumer des choix engagés. Pour moi, entreprendre, c'est construire un cadre où chacun a envie de s'investir et de contribuer à une réussite partagée.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**1996**



> Nombre de  
personnes :

**1100**

> Détail de l'activité :

Spécialiste informatique & high-tech, LDLC vend en ligne, en boutique & équipe pros, écoles & collectivités.

> Stratégie :

Offrir à tous, pros comme particuliers, une expérience fluide et un service client expert, en ligne comme en boutique.



# AGENT : Guillaume Mouzet

Chimie - génie des procédés 2008

Fonction : CEO

Entreprise : Akigora  **AKIGORA**

Ville : Bordeaux

Secteur d'activité : ressources humaines

## L'expérience au service de l'excellence.

## PARCOURS

- Ingénieur en chimie CPE Lyon et titulaire d'un Master matériaux innovants avec l'UCBL en 2008.
- 1 an et demi en Australie, entre laboratoire d'université et entreprise de planches de surf.
- 5 ans chez Quechua, au service du développement des produits de camping, des tentes, des chaussures avec un focus fort sur l'innovation.
- 2 ans chez Eram en tant que responsable bureau d'études puis chef de produit.
- 1 an chez Oxbow comme responsable Produit et innovation.

Le souhait de créer une entreprise se fait ressentir en 2017, avec une idée qui a germé lors de mon expérience chez Eram, où j'ai vu 90 emplois sauvés grâce à l'expérience d'une personne qui était déjà passée par une situation similaire. J'ai créé d'Akigora en 2018, après un an de réflexion et de préparation du projet. Lauréat du Réseau Entreprendre et du concours Innovation sociale "la Fabrique Aviva", j'ai engagé un premier salarié en 2020 et atteint le million d'euro de CA en 2022.

## PRODUIT - SERVICE

Chez Akigora.com, notre objectif est de permettre à toute entreprise de trouver facilement un(e) spécialiste reconnu(e), pour des solutions concrètes, un accompagnement opérationnel, du partage d'expérience...

Akigora, c'est une communauté de plus de 4000 experts au service de vos projets, quel que soit le format : mission / formation / recrutement.

Notre plateforme innovante permet d'identifier très rapidement le meilleur profil en fonction du besoin exprimé, et notre équipe vous accompagne à chaque moment, pour une compréhension à 360° de vos projets.

Nos experts trouvent en Akigora une fenêtre de visibilité, des avantages exclusifs et des opportunités concrètes dans leur cœur de métier.

Nos clients s'appuient sur nous comme avec un cabinet de recrutement, mais pour de l'externalisation de compétences et de la formation.

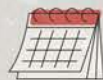
## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur en 2025 est très proche de ma vision du rôle de l'ingénieur : savoir que l'on ne maîtrise pas tout, mais que l'on a la capacité de trouver des solutions, avec rigueur, méthodologie et en s'entourant.

C'est captivant, car on découvre énormément de choses et on apprend en permanence, mais cela nécessite une certaine résilience, chaque année révèle son lot de complexités, de crises ou de surprises.

Si vous n'avez pas peur de faire du commerce et de mettre la main à la pâte côté finances, alors c'est déjà très bon signe ;-)

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2018**



> Nombre de personnes :

**12**

> Détail de l'activité :

Plateforme innovante de mise à disposition d'experts métiers, pour entreprises et établissement d'enseignement supérieur.

> Stratégie :

Référencer les meilleurs freelances seniors, et devenir le leader des missions concrètes et de la formation sur-mesure.



# AGENT : Hugo Lucas

Sciences du numérique 2016

Fonction : Président & Fondateur

Entreprise : Revcoo

Ville : Lyon

Secteur d'activité : environnement



## Ne pas se donner de limites.

J'ai inventé une technologie innovante dans le génie des procédés bien que diplômé en sciences du numérique.

## PARCOURS

Diplômé de CPE Lyon en 2016, j'ai travaillé pendant deux ans avant de reprendre mes études pour intégrer un Master Spécialisé en entrepreneuriat à l'emlyon.

À l'issue de cette formation, j'ai décidé de me lancer dans l'entrepreneuriat en cherchant une solution pour réduire les émissions de CO2 dans l'atmosphère. Après avoir exploré la captation du CO2 sur les voitures, les camions et dans l'air sans trouver de modèle économique viable, je me suis tourné vers les émissions industrielles. En effet, le CO2 y est plus concentré, ce qui le rend plus facile à capturer. De plus, les industriels, soumis à une taxe, sont prêts à investir pour réduire leurs émissions.

Après plus d'un an de recherche et d'itérations, j'ai développé une nouvelle technologie de captation de CO2 basée sur la cryogénie. Cette technologie utilise le froid extrême pour geler et isoler le CO2 des autres gaz présents dans les fumées industrielles. J'ai nommé cette innovation le Carbon Cloud, qui est aujourd'hui brevetée.

Après avoir fait une levée de fonds de 3,5 millions d'euros, nous avons construit un pilote industriel qui est en cours de mise en service sur un site d'Eiffage dans le nord de la France.

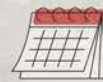
## PRODUIT - SERVICE

Revcoo vend des machines aux industriels, leur permettant de décarboner leurs sites. Ces machines peuvent capter entre 10.000 et 400.000 tonnes de CO2 par an, ce qui équivaut à décarboner un site de production de chaux, une cimenterie ou un incinérateur de déchets ménagers.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

La clé du succès pour un entrepreneur en 2025 réside dans la résilience, car le monde traverse une période de forte transformation et d'instabilité. Cette époque est idéale pour entreprendre et saisir des opportunités, mais cela nécessite une grande résilience et une remise en question constante pour réussir et s'adapter.

## ENTREPRISE



> Date de création :

2019



> Nombre de personnes :

15

> Détail de l'activité :

Revcoo est une société qui développe une nouvelle technologie de captation de CO2 sur site industriel.

> Stratégie :

Revcoo vise à vendre des machines de captation de CO2 à l'industrie lourde, telle que les cimenteries, les fonderies et les incinérateurs de déchets, pour les aider à réduire drastiquement leurs émissions de CO2 et ainsi atteindre les objectifs du Net zero carbone.



## AGENT : Sara Aureau

Chimie - génie des procédés 2019

Fonction : Présidente

Entreprise : La Rêverie

Ville : Lyon

Secteur d'activité : bien-être & cosmétique



La Rêverie  
PARIS

**De la chimie aux rêves... tout commence par une idée !**

## PARCOURS

Avant de créer La Rêverie, j'ai travaillé pour plusieurs grandes marques de cosmétiques : Coty, Beiersdorf et Puig, où j'ai contribué à des projets de soins en R&D, avec un fort ancrage en développement durable.

J'ai également évolué dans l'univers de la beauty tech, au sein de Good Face Project, renforçant ma vision scientifique et innovante du soin.

Ces expériences m'ont permis d'acquérir une double expertise, à la fois technique et stratégique, que je mets aujourd'hui au service d'un projet plus personnel.

La Rêverie est une entreprise familiale qui développe des soins sains, esthétiques et sûrs, avec une exigence particulière sur les formules : sans allergènes, bien dosées, et construites autour d'actifs soigneusement sélectionnés.

## PRODUIT - SERVICE

Notre gamme comprend actuellement deux créations phares :

L'Huile Rêvée, une huile bio et 100 % naturelle, formulée pour nourrir, apaiser et protéger la peau sensible des bébés et des femmes enceintes. Sa formule, composée à plus de 98 % d'ingrédients cultivés en France, est recommandée par des dermatologues et des pédiatres.

La Brosse Rêvée est conçue pour masser en douceur le cuir chevelu des nouveau-nés, tout en étant un bel objet de décoration dans l'univers de bébé.

Fabriqués en France, nos produits sont pensés comme de véritables rituels alliant efficacité, sécurité et sensorialité. L'ensemble constitue un cadeau de naissance idéal à offrir.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur en 2025, c'est profiter d'un écosystème dynamique, riche en accompagnement et en subventions. C'est aussi naviguer dans une réglementation complexe. Le marché français, très concurrentiel, incite à innover, à se réinventer et à penser rapidement à l'international. Une aventure exigeante mais passionnante, portée par l'agilité, la créativité et la résilience.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2024**



> Nombre de personnes :

**2**

> Détail de l'activité :

Des soins dermo-naturels à la croisée de la science et du soin, pensés pour la maternité.

> Stratégie :

Allier science et sensorialité pour créer des soins dermo-naturels pour la peau sensible des bébés et des futures mamans.



# AGENT : Philippe Portail

Chimie - génie des procédés 1988

Fonction : Dirigeant, Formateur,  
Consultant

Entreprise : CAP LABO

Ville : Rillieux la Pape

Secteur d'activité : formation, conseil  
aux entreprises



**Croyez en vous  
et les autres vous suivront !**

## PARCOURS

Après une maîtrise en Biotechnologie et titulaire d'un titre d'Ingénieur Procédés de l'ICPI (CPE Lyon, maintenant), j'ai travaillé dans le domaine de la mesure de viscosité et la rhéologie. Développant des matériels et chargé de les commercialiser, j'ai développé un réseau de distributeurs à l'international pendant plus de 20 ans. Cela m'a permis de découvrir de nombreuses cultures et un grand nombre d'entreprises de tailles diverses et dans tous les domaines d'activités.

J'ai ensuite ressenti le besoin de répondre à des attentes clients en proposant des formations dédiées à l'utilisation de ces matériels, dans un but appliqué aux produits et aux problématiques des industriels ; cela m'a amené à créer CAP LABO.

Ma volonté de transmettre et d'accompagner m'amène également aujourd'hui à conseiller et former les étudiants à la double compétence technico-commerciale (Master ITC LYON 1) et des managers à savoir mieux gérer leurs équipes et se sentir légitimes dans leurs responsabilités (GERME).

Ma formation d'ingénieur m'a permis de comprendre et d'apprendre tout au long de ma vie professionnelle, de la technique vers le commercial et enfin vers l'humain.

## PRODUIT - SERVICE

Formations en mesure physique, conseils et accompagnement de projets techniques et commerciaux, de développements entrepreneuriaux, de gestions managériales.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur en 2025, c'est la chance d'être aligné avec ses valeurs, ses idées et ses actions.

La création et la mise en œuvre de son projet sont une incroyable satisfaction. Mais, c'est aussi un défi de tous les instants, compte tenu de la rapidité des changements que nous vivons : économiques, géo-politiques, climatiques et sociétaux.

Il faut bien s'entourer, savoir écouter ses clients, ses proches et les conseils avisés de pairs.

Avant de faire le grand saut, je conseille de faire valider son projet et d'envisager l'échec éventuel et ses conséquences afin d'être serein pour se lancer.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2017**



> Nombre de  
personnes :

**1**

> Détail de l'activité :

Avec un parcours d'ingénieur et de commercial, j'accompagne étudiants, responsables de laboratoires et entrepreneurs.

> Stratégie :

Des formations sur mesure: du produit à la théorie et des conseils basés sur l'expérience et la démarche scientifique.



# AGENT : Arnaud Bakoto

Sciences du numérique 2013

Fonction : Président

Entreprise : Bird Innov

Ville : Paris

Secteur d'activité : conseil,  
finances, sciences



## Ose créer ton avenir.

## PARCOURS

Ingénieur CPE Lyon, j'ai débuté ma carrière dans de grands cabinets de conseil en France et à l'international, développant une expertise en financement de l'innovation.

En 2020, animé par la volonté de démocratiser l'accès aux dispositifs publics pour les PME et TPE, j'ai fondé BirdINNOV. Notre mission : accompagner les entreprises dans la structuration de leurs projets R&D afin de maximiser l'obtention de financements tels que le Crédit d'Impôt Recherche (CIR), le Crédit d'Impôt Innovation (CII) ou le statut Jeune Entreprise Innovante (JEI).

Également évaluateur pour la Commission européenne, je mets mon expérience au service de nos clients pour sécuriser leurs démarches et valoriser leur potentiel innovant.

## PRODUIT - SERVICE

BirdINNOV accompagne les PME et TPE dans l'obtention de financements publics dédiés à l'innovation. Nous détectons les aides adaptées à votre activité (Crédit d'Impôt Recherche - CIR, Crédit d'Impôt Innovation - CII, statut Jeune Entreprise Innovante - JEI) et assurons un accompagnement complet dans le montage technique et financier des dossiers.

Notre expertise garantit une validation optimale auprès des organismes financeurs, maximisant ainsi vos chances de succès. Vous restez concentrés sur votre cœur de métier, pendant que nous sécurisons et valorisons efficacement vos projets R&D.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Ne pas avoir peur de se lancer, de s'investir, d'investir, de prendre des coups, de réussir et de voir grand.

Être entrepreneur cela ne s'apprend pas mais se pratique.

Lancez-vous et entourez-vous d'une équipe qui vous suit, malgré les embûches rencontrées.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2020**



> Nombre de  
personnes :

**13**

> Détail de l'activité :

Conseil aux PME/TPE : montage de dossiers techniques et financiers, puis coaching de projets R&D.

> Stratégie :

S'implanter à l'international, Espagne et Canada notamment.



# AGENT : Olivier Choulet

Chimie - génie des procédés 1993

Fonction : CEO

Entreprise : Ecoat

Ville : Grasse

Secteur d'activité : chimie verte



## La chimie pour la planète.

## PARCOURS

Après un parcours dans les grands groupes (Rhodia, Dow Chemical) dans différentes fonctions, du labo à la vente en passant par la production ou l'ingénierie, en France ou à l'étranger (USA, Chine, Suisse), j'ai créé Ecoat en 2011.

Ecoat a démarré à l'incubateur d'état Paca Est, avec 4 personnes, dont 2 sortant de CPE Lyon.

En 2012, nous avons intégré une pépinière d'entreprises à Grasse.

En 2013, première vraie levée de fonds de 1,2M€ permettant, en 2014, l'acquisition de notre site industriel en Isère sur la plateforme Chimique OSIRIS.

En même temps que le démarrage de notre premier réacteur en 2015, nous lançons la Secoia 1400, qui deviendra quelques années plus tard, un produit de référence pour la décarbonation.

En 2016, signature d'une joint venture en Chine et démarrage des ventes en Asie dans la foulée. En 2021, nous réalisons nos premières ventes aux USA.

En 2025 nous obtenons une levée de fonds de 21M€ pour dessiner la suite, avec notre équipe de 50 passionnés...

## PRODUIT - SERVICE

Ecoat élabore des produits biosourcés à faible empreinte CO2 et des services de

formulation de polymères et de calcul d'analyse de cycle de vie (ACV) pour aider ses clients à engager leur transition écologique.

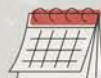
Depuis plus de 10 ans, nous développons des liants durables et performants, pour l'industrie des revêtements, qui font référence, pour améliorer les revêtements en termes de qualité de l'air à l'application, mais également en termes d'empreinte carbone, sans sacrifier les performances.

Ecoat a aussi lancé une offre baptisée « Switcher » pour aider les fabricants de peintures à accélérer leur transition écologique à travers une démarche de conception écologique, utilisant un accompagnement à la formulation, des études d'ACV et des conseils marketing.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

C'est une aventure dans les nouveaux défis et équilibres environnementaux, géopolitiques, sociétaux... Il faut des entrepreneurs et il n'y a jamais eu autant d'opportunités.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2011**



> Nombre de personnes :

**50**

> Détail de l'activité :

Conseil aux PME/TPE : montage de dossiers techniques et financiers, puis coaching de projets R&D. Ecoat développe et produit des polymères (liants pour peinture) biosourcés à faible empreinte carbone, permettant à ses clients de décarboner leur peinture.

> Stratégie :

Ecoat est une sale-up à croissance rapide. Société à mission, Ecoat s'engage dans la transition écologique de son industrie par de l'innovation et de l'industrialisation bas carbone.



## AGENT : Hervé Seux

Sciences du numérique 2002

Fonction : Président Directeur  
Général

Entreprise : AUXO Invest

Ville : Lyon

Secteur d'activité : investissement

**AUXO**  
INVEST

# Entreprenez, innovez, impactez !

## PARCOURS

Je suis un entrepreneur polyvalent et empathique, passionné par la diversité et l'accompagnement des talents. Fort d'une expérience internationale sur trois continents, j'ai dirigé des équipes multiculturelles et lancé plusieurs initiatives innovantes.

Président d'AUXO Invest depuis 2022, je soutiens les startups en phase pré-amorçage et amorçage, en Europe et Amérique du Nord, avec un accompagnement stratégique et opérationnel.

Fondateur d'EFGB, une école bilingue à Boston, j'ai favorisé l'éducation interculturelle pour plus de 400 étudiants par an, développant des approches pédagogiques novatrices.

Précédemment, j'ai fondé Signoptic, une entreprise spécialisée dans l'authentification de produits, et j'ai dirigé le département marketing et ventes jusqu'à son acquisition par Arjowiggins. Mon parcours témoigne d'une volonté de créer un impact positif, tant dans l'entrepreneuriat que dans l'innovation sociale.

## PRODUIT - SERVICE

AUXO Invest est un fonds d'investissement early-stage, spécialisé dans le soutien aux startups en phase pré-amorçage et amorçage. Nous offrons un accompagnement stratégique et opérationnel aux entrepreneurs innovants en Europe et en Amérique du Nord.

Notre mission est de maximiser le potentiel de croissance des jeunes entreprises en leur apportant un mentorat sur mesure, des conseils pratiques et un accès privilégié à un réseau d'experts et d'investisseurs.

Grâce à notre approche personnalisée, nous aidons les fondateurs à transformer leurs idées en projets durables et à fort impact.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur en 2025, c'est relever le défi d'innover dans un monde en constante évolution. Cela signifie anticiper les changements, s'adapter aux nouvelles réalités économiques et sociales, et construire des modèles d'affaires durables et responsables.

Chez AUXO Invest, nous croyons que l'entrepreneur de demain est un leader engagé, capable de transformer les défis en opportunités, tout en ayant un impact positif sur la société et l'environnement.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2023**



> Nombre de  
personnes :

**1**

> Détail de l'activité :

Investissement en pré-amorçage et amorçage, accompagnement stratégique de startups en Europe et Amérique.

> Stratégie :

Stratégie d'investissement early-stage, mentorat et soutien opérationnel aux startups innovantes.



# AGENT : Frédéric Carencotte

Chimie - génie des procédés 1994

Fonction : Président

Entreprise : Carester

**CARESTER**

Your partner for Rare Earths

Ville : Lyon

Secteur d'activité : industrie chimique,  
ingénierie

**Pour ce qui est de l'avenir, il ne s'agit pas de le prévoir, mais de le rendre possible.**

A. de Saint-Exupéry

## PARCOURS

Suite à l'obtention de mon diplôme, j'ai débuté ma carrière comme ingénieur procédés au sein du groupe Rhône Poulenc. J'ai rapidement évolué en occupant des postes à responsabilités tels que responsable de production, directeur d'usine, directeur industriel et directeur des opérations. J'ai ainsi passé plus de 23 ans au sein du groupe Rhône Poulenc/Rhodia/Solvay, dont 15 ans dans le secteur des terres rares, en France et en Chine.

En 2019, je fonde Carester, accompagné de 5 experts du domaine des terres rares, en ayant l'ambition de proposer, en France, une solution industrielle de raffinage des terres rares issues de matériaux recyclés.

## PRODUIT - SERVICE

Carester possède deux activités :

- La première est une activité de service / ingénierie. Elle accompagne les sociétés exploitant des gisements de terres rares en les conseillant dans le développement et l'optimisation de leur procédé d'extraction/purification.
- La seconde est la production d'oxydes de terres rares purs à partir de produits recyclés et de concentrés miniers, depuis son usine Caremag, en cours de construction sur le site de Lacq.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Pour moi, "entrepreneur" n'est pas un métier en soi : il ne s'agit pas "d'entreprendre pour entreprendre".

Être entrepreneur, c'est avant tout, porter une idée, la faire mûrir, puis la concrétiser. C'est l'idée qui doit être le moteur de l'action.

Avant de se lancer dans l'entrepreneuriat, il est essentiel de passer un peu de temps en entreprise en tant que salarié, afin de se former, d'acquérir de l'expérience et de construire des bases solides.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2019**



> Nombre de personnes :

**38**

> Détail de l'activité :

Carester est une société spécialisée dans les terres rares. Elle propose des services de conception et optimisation de procédés et construit sa propre usine de recyclage et purification de terres rares à Lacq.

> Stratégie :

Pérenniser une expertise, et développer des procédés innovants pour contribuer activement à la transition énergétique.



# AGENT : Antony Ruiz

Chimie - génie des procédés 2001

Fonction : Directeur Général, Fondateur

Entreprise : Inevo

Ville : Solaize

Secteur d'activité : ingénierie de conception



## Le futur, c'est vous !

## PARCOURS

En Septembre 2001, mon diplôme CPE Lyon en poche, avec plus de 2 ans de stage, j'ai trouvé mon premier poste immédiatement chez MESSO (Groupe GEA) en conception, réalisation et démarrage d'unités d'évapo-cristallisation continues (expérience géniale avec des démarrages en France comme à l'étranger).

En 2004, je reviens à Lyon et découvre le métier d'ingénieur commercial pour la vente de matériel industriel (Filtration) chez Domnick Hunter (Groupe PARKER).

En mars 2005, il y a tout juste 20 ans, je décide de créer INEVO. Consultant en génie des procédés au milieu de nos consultants pendant 4 ans, nous créons une équipe mono métier qui se serre les coudes.

En 2009, nous sommes 7 et je change de métier pour devenir entrepreneur à temps plein. Nous obtenons nos premières expertises process sous la marque "Docteurs des Usines" et fin 2012, BASF nous fait confiance et nous confie notre première étude d'ingénierie de conception process (Merci !!!). C'est une évolution significative qui nous ouvre de nouveaux horizons.

## PRODUIT - SERVICE

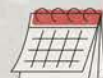
- Projets /bureau d'études procédés : une équipe projet à l'écoute et des solutions adaptées aux besoins des industriels, avec un budget maîtrisé, en fonction de la maturité des projets (Etudes ODG, FAISA, APS, APD, estimations CAPEX/OPEX, bilans matières, conception pilote, accompagnement campagnes d'essai)
- Assistance technique : une intervention au temps passé, pour des besoins ponctuels ou continus (expertise, diagnostic, Troubleshooting, AMO, renfort de compétences)
- Projets digitaux : accéder à nos outils avancés et enrichir, en temps réel, les données de production pour diagnostiquer, comprendre, optimiser, anticiper (jumeaux numériques process, simulateurs d'équipements).

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Pour moi, c'est passionnant, c'est exigeant, c'est engageant. C'est mon moteur. Réaliser son rêve à son rythme, avec les équipes que l'on choisit. C'est une garantie d'essayer. C'est sans recette pour réussir et donc tout à découvrir. C'est extraordinaire. C'est motivant. C'est dur. C'est décider à chaque instant, au mieux de cet instant et pour demain. C'est être agile et accepter de se tromper et donc corriger. C'est différent pour chacun d'entre nous.

Entrepreneur hier ou aujourd'hui, c'est entrepreneur toujours !

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2005**



> Nombre de personnes :

**70**

> Détail de l'activité :

INEVO accompagne, depuis 20 ans, ses clients de l'industrie Process (Grands groupes, PME et start-up), à produire durablement.

> Stratégie :

Industrialiser, optimiser, sécuriser et digitaliser les procédés pour répondre aux enjeux environnementaux de demain.



## AGENT : Alexandre Hiver

Chimie - génie des procédés 2015



Fonction : Directeur Général

Entreprise : REEfine-technologies

Ville : Grenoble

Secteur d'activité : métallurgie

**Appliquer les cours de thermo de CPE Lyon pour identifier des innovations !**

## PARCOURS

Depuis le début de mes études à CPE Lyon, la chimie et le génie des procédés m'ont plu par leurs larges domaines d'application.

Après un parcours à CPE Lyon en génie des procédés, mon envie de créer m'a rapidement dirigé vers une expérience start-up industrielle, celle de Lyophitec, à travers la SATT Linksum.

J'ai, par la suite, approfondi mes expériences en développement des procédés dans des grands groupes et sur des unités de taille industrielle (SNF Floerger, VICAT). Le travail sur des échelles pilote - labo en comparaison aux échelles industrielles m'a permis de comprendre les challenges associés aux développements de nouveaux procédés. Cela m'a aussi permis d'appréhender la complexité des matériaux et l'intérêt de savoir s'adapter lorsqu'on intègre un nouveau projet sur des matériaux inconnus. Ma curiosité pour des sujets d'importance économique et écologique m'a permis de prendre conscience des problématiques liées aux terres rares et de rencontrer des partenaires pour envisager le développement d'une solution de recyclage.

## PRODUIT - SERVICE

La société produit des poudres magnétiques à base de terres rares provenant du recyclage des aimants de terres rares. Ces poudres magnétiques sont ensuite utilisées comme matières premières par des sociétés de production d'aimants de terres rares, avec l'avantage d'être plus écologiques et indépendantes des tensions géopolitiques. Les aimants de terres rares se retrouvent dans de nombreuses applications devenues stratégiques : les éoliennes, les moteurs de véhicules électriques, les robots industriels. Notre innovation sur le procédé a été développée sur une échelle de pilote industriel basée sur Grenoble, afin d'évaluer les performances techniques et économiques de notre solution. Nous avons tissé des partenariats industriels avec des leaders dans leur domaine, pour développer une filière française de recyclage des aimants.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur, c'est savoir qui on est et à quoi on aspire dans la vie. Entreprendre mêle intimement vie privée et vie professionnelle dont le moteur interne est l'envie. Entreprendre, c'est avant tout avoir envie de...

De nombreuses innovations ont déjà vu le jour. Être entrepreneur, c'est aussi savoir se documenter et trouver des sources d'informations fiables.

La situation mondiale présente de nombreux challenges économiques, climatiques et sociaux avec des solutions actuelles qui ne peuvent pas toujours s'adapter. L'innovation est une nécessité pour entrevoir un avenir plus responsable.

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2020**



> Nombre de personnes :

**4**

> Détail de l'activité :

Développement et production de poudres magnétiques composées de terres rares à partir du recyclage des aimants.

> Stratégie :

Basée sur un procédé innovant d'extraction des aimants en fin de vie, la start-up développe une solution éco-responsable.



# AGENT : Véronique Torner

Sciences du numérique 1996

Fonction : Directrice Générale et co-fondatrice

Entreprise : Alter Way

Ville : Asnières-sur-Seine

Secteur d'activité : entreprise de services du numérique

alter way  
A SMILE GROUP COMPANY

## Entreprendre pour faire bouger les lignes.

## PARCOURS

Diplômée de CPE Lyon en 1996, Véronique Torner débute sa carrière en cofondant Black Orange, une start-up e-commerce, cédée en 2000.

Elle dirige ensuite Masterline Net Solutions puis Masterline pendant cinq ans, avant de co-fonder Alter Way en 2006, société de services spécialisée dans les technologies open source.

En 2019, elle préside le programme "Numérique responsable" et crée l'initiative Planet Tech'Care.

Fin 2021, Alter Way rejoint le groupe Smile, où elle devient membre du comex. Engagée dans l'écosystème numérique, elle préside l'Open CIO Summit depuis 2009 et siège au conseil d'administration de Numeum depuis 2013.

En juin 2023, elle devient la première femme présidente de Numeum, premier syndicat des professionnels du numérique en France et reçoit, en février 2025, les insignes d'officier dans l'Ordre National du Mérite.

Véronique a été la marraine de la promotion des diplômés CPE Lyon 2018.

## PRODUIT - SERVICE

Depuis près de 20 ans, Alter Way met son ADN Open Source au service d'une transformation numérique durable.

Nous concevons, opérons et sécurisons des environnements Cloud performants.

Nous accompagnons la transition Cloud native dans des contextes hautement stratégiques.

Grâce à une approche sur mesure alliant Observabilité, FinOps et GreenOps, nous optimisons les performances de l'IT de nos clients.

Cette expertise s'incarne dans un accompagnement flexible et aligné sur les enjeux métiers de nos clients à travers nos centres de service certifiés et aussi de nos collaborateurs en proximité.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Être entrepreneur et ingénieur en 2025 ? C'est bâtir un monde où technologie rime avec progrès.

La parité n'est pas un vœu pieux, mais un moteur de créativité et de performance. L'environnement n'est pas une contrainte, mais un champ d'innovation pour des solutions durables.

L'inclusion n'est pas une simple idée, mais la force d'une communauté plurielle.

Et la confiance... elle est le socle indispensable sur lequel bâtir des relations solides.

L'avenir de l'entrepreneuriat se conjugue résolument avec responsabilité.

## ENTREPRISE



> Date de création :

2006



> Nombre de personnes :

160

> Détail de l'activité :

Alter Way : conseil, infogérance cloud, DevOps, sécurité et performance pour infrastructures cloud.

> Stratégie :

Alter Way conjugue Cloud de confiance et innovation ouverte pour un numérique maîtrisé, adapté, durable et performant.



# AGENT : Samuel Stremsdoerfer

Sciences du numérique 2005

Fonction : Président

Entreprise : Jet Metal



Jet Metal™

Technologies

Ville : Champagne au Mont d'Or

Secteur d'activité : traitement de surface et revêtements chimiques

## Be local, act global.

## PARCOURS

Après avoir obtenu mon diplôme CPE Lyon (ETI 2005) option traitement de l'image et un double diplôme avec l'INSA Lyon (Master of science), j'ai commencé ma carrière directement par la création de l'entreprise Jet Metal Technologies.

J'ai également suivi une formation à l'emlyon dans la phase de création d'entreprise: programme Start-up.

J'ai pu étoffer ma formation en management par un programme à l'ESSEC en 2020 financé par la banque d'affaire Goldman Sachs.

## PRODUIT

Jet Metal Technologies propose des prestations de décoration de pièces en verre, plastique et métal pour les marchés du luxe ainsi que des prestations pour la réalisation de revêtements de blindage EM, conduction électrique ou antibactériens sur tous types de substrats (plastiques, verre, métal, textiles) pour les marchés de l'aéronautique, automobile, défense, médical,...

Jet Metal propose également la fourniture de ligne industrielle de métallisation pour la décoration ou la réalisation de dépôts fonctionnels sur tous types de pièces.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

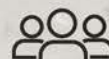
Un combat de tous les jours !

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2007**



> Nombre de personnes :

**85**

> Détail de l'activité :

Développe des procédés de revêtements de métallisation pour des propriétés esthétiques ou fonctionnelles.

> Stratégie :

Offrir des solutions industrielles de décoration et de fonctionnalisation répondant aux nouveaux enjeux environnementaux.



# AGENT : Jonathan Richer

Sciences du numérique 2014

Fonction : Fondateur et Gérant

Entreprise : Théoriz

Ville : Villeurbanne

Secteur d'activité : production audiovisuelle



**Les limites pour atteindre tes rêves ne tiennent qu'à ta résilience pour les lever.**

## PARCOURS

Après un Bac STI Électrotechnique puis un DUT GEII, j'ai rejoint CPE Lyon en ETI. Mes lacunes en matières scientifiques m'ont fait redoubler ma 1ère année, puis échouer en seconde année. Cependant, ces 2 années ont été riches en expériences extrascolaires : vice-présidence du BDE "Appolyon", réalisation du Lipdub 2009, chef de cuisine en restauration rapide.

Ensuite, après 6 mois en faculté d'informatique généraliste, j'ai réintégré CPE Lyon en IRC, avec une alternance chez XEFI (ex CFI Informatique) en tant qu'apprenti administrateur CRM, où j'ai acquis des compétences en gestion de systèmes informatiques.

En parallèle, j'ai co-créé Théoriz Crew en 2011, une association d'art numérique, ce qui m'a permis d'expérimenter le monde professionnel de la création et de tester la relation de travail avec mon futur associé.

Cela a conduit à la cocréation de Théoriz Studio en 2014, un studio de création alliant art et technologie. Nous avons développé en interne une solution de tracking, très utile pour nos différents travaux, notamment dans le domaine des installations interactives.

Une fois mature, cette solution a donné naissance à l'entreprise Augmenta en 2023, spécialisée dans les technologies de suivi et d'analyse de mouvement.

## PRODUIT - SERVICE

Réalisations d'œuvres numériques : sculptures, vidéo-mapping, projections immersives.

Conceptions et réalisations d'expériences parfois interactives, immersives, ludiques et scientifiques.

Créations de dispositifs de médiations pour les musées.

Créations de contenus artistiques et interactifs.

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

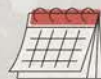
De manière intemporelle, entreprendre, c'est maîtriser énormément de compétences très différentes. Il faut avoir tout fait soi-même, une fois, pour mieux diriger ensuite.

C'est aussi faire preuve de résilience. Tout ne marche pas du premier coup. La manière et l'approche de mettre en musique une idée, un projet, font toute la différence.

C'est aussi avoir un coup d'avance en permanence, autant sur les produits/services entreprise, que sur la manière de manager son équipe.

Savoir s'entourer de bonnes personnes est la clé !

## ENTREPRISE



> Date de création :

**2014**



> Nombre de personnes :

**5**

> Détail de l'activité :

Création de contenus narratifs, immersifs et interactifs.

Réalisation d'œuvres "lumière" ou art numérique, fournisseur de solutions clefs en main de diffusion de contenus immersifs.

> Stratégie :

Devenir des référents de l'immersion et développer des solutions logiciel et hardware pour faire évoluer les outils créatifs.



# AGENT : Nicolas Gillotin

Sciences du numérique 2014

Fonction : Gérant

Entreprise : En-core



EN-CORE.IO

Ville : Grenoble

Secteur d'activité : recrutement  
électronique - firmware

## Commencez d'abord par apporter de la valeur.

## PARCOURS

Je suis avant tout un passionné d'électronique, d'informatique et de systèmes. Mon aventure professionnelle débute en 2014, par une première phase technique : j'ai eu l'opportunité de travailler en ESN pour des clients industriels, sur des développements firmware pour microcontrôleurs, de la conception de cartes électroniques et du design sur FPGA.

En 2018, je bascule du côté "affaires" en ESN, à la dure, sans formation préalable. J'apprends à recruter des consultants, à trouver de nouveaux clients par la prospection et faire démarrer des missions.

C'est difficile, mais cela me plaît. C'est là que j'apprends réellement à vendre, et donc à être capable de développer un périmètre business par mes propres moyens.

Mais le modèle ESN a atteint ses limites lorsque j'ai dû retenir des consultants qui souhaitaient se faire débaucher par nos clients. Par intégrité, j'ai pris la décision de quitter ce monde.

Un constat sans appel : les ingénieurs sont mauvais en recherche d'emploi, les entreprises sont mauvaises en recrutement. Et aucun recruteur ne comprend l'électronique. Beaucoup sont en ESN alors qu'ils ne le souhaitent pas. Beaucoup ne trouvent pas le poste pour lequel ils se sont préparés des années durant, sur les bancs de l'école.

C'est pour cela que je crée en-core en 2021 : pour proposer aux ingénieurs grenoblois en électronique les meilleurs postes du marché, qu'ils n'auraient pas trouvés seuls, et les accompagner tout au long du processus pour maximiser leurs chances d'obtenir le poste qu'ils souhaitent vraiment.

Trois ans après, je constate que c'est une réussite. Aujourd'hui nous sommes 4, et notre activité s'étend également à Lyon, avec la volonté d'ouvrir une nouvelle agence.

## PRODUIT - SERVICE

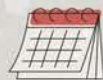
en-core est un cabinet de recrutement d'ingénieurs électronique-firmware à Grenoble et Lyon. Nous aidons les ingénieurs en électronique et logiciel embarqué à trouver des postes : en CDI dans des entreprises finales et sans intermédiaire.

Nos 3 spécialités : la microélectronique (flots FPGA et ASIC), l'électronique (conception de cartes) et le logiciel embarqué (développement sur cibles MCU et MPU).

## ÊTRE ENTREPRENEUR EN 2025 ?

Beaucoup de gens se créent un emploi, pas une entreprise ; cherchent l'argent avant d'apporter de la valeur ; visent le statut plus que l'impact. Être entrepreneur, c'est contribuer, être utile, répondre à un vrai besoin. C'est un chemin personnel, exigeant : il faut se transformer avant de prétendre transformer quoi que ce soit. C'est vivre avec le risque, l'inconfort, les problèmes qui grandissent avec la boîte, mais avec cet immense sentiment d'accomplissement et la satisfaction d'avoir un impact réel sur le monde. Vous devenez alors pleinement acteur de votre vie.

## ENTREPRISE



> Date de création :

2021



> Nombre de personnes :

4

> Détail de l'activité :

En-core aide les entreprises lyonnaises et grenobloises à recruter leurs ingénieurs en électronique et logiciel embarqué.

> Stratégie :

Un double segment fort : métier et géographique, pour inspirer confiance et être les meilleurs dans notre domaine.

